ANtônio silvério

|  |  |
| --- | --- |
| objetivo | |
|  | Vendedor |
| Experiência | |
|  | 1990–1994 Sapataria Bom Pé Campinas - SP  Gerente geral de vendas   1. Aumentou as vendas R$50.000,00 para R$100.000,00. 2. Dobrou as vendas por representante de R$5.000,00 para R$10.000,00. 3. Sugeriu novos produtos que aumentaram os lucros em 23%. |
|  | 1985–1990 Grupo Bardel Campinas - SP  Representante regional de vendas   1. Aumentou as vendas regionais de R$25.000,00 para R$100.000,00. 2. Gerenciou 250 representantes de vendas em 6 estados do Norte/Nordeste. 3. Implementou curso de treinamento para novos funcionários — aumento da lucratividade. |
|  | 1980–1984 Vinhal Dantas Campinas - SP  Representante de vendas sênior   1. Triplicou a cota de lucros de cada sócio. 2. Expandiu as vendas para ampliar o mercado. 3. Aumentou a equipe de vendas de 50 para 100 representantes. |
| Formação | |
|  | 1971–1975 Universidade de Campinas Campinas - SP   1. Bacharelado em Administração de Empresas e Ciência da Computação. 2. Graduada com Summa Cum Laude. |
| Interesses | |
|  | Conselho de Diretores de Campinas, corrida, jardinagem e tapeçaria. |
| Dicas | |
|  | Selecione o texto que deseja substituir e digite o currículo. Use os comandos Inserir e Excluir no menu Tabela para adicionar e remover linhas. |

|  |
| --- |
| fax (0xx11)1111-1111 • email eu@minhaempresa.com.br |
| RUA PRINCIPAL, 12345 • QUALQUER CIDADE, ESTADO OU MUNICÍPIO 11111-111 • TELEFONE (0xx11)1111-1111 |